

7 Razões para estudar na Caça Talentos

1 Consultoria em sala de aula: Os cursos são práticos e você será atendido por um professor consultor e estará apto para montar seu próprio negócio

2 Oportunidade de negócios: o curso transforma o aluno em um profissional empreendedor e você poderá ajudar muitas pessoas e empresas e ganhar muito dinheiro .

3 Aulas Personalizadas: você poderá agendar seu curso de acordo sua disponibilidade de dia e horário e do professor com preços especiais

4 Turmas Reduzidas: cursos em pequenos grupos em empresa simulada.

5 Instrutores qualificados: Professores consultores, sócios e gestores de negócios, que atuam no mercado por vários anos.

6 Garantia de aprendizagem: você realmente vai aprender na prática.

7 Certificado de conclusão reconhecido pelo mercado



CAÇA TALENTOS
Inovação em Treinamento e Consultoria

MISSÃO

Nossa missão é desenvolver talentos e despertar o espírito empreendedor nas pessoas.

QUEM SOMOS

A Caça Talentos é uma empresa de prestação de serviços, que desde 1999, desenvolve um conjunto de ferramentas para estimular o processo de aperfeiçoamento do empreendedor e de seus colaboradores, realizando programas de educação e capacitação, através da realização de cursos, oficinas, seminários, palestras, assessorias, consultorias técnicas e de programas especiais.

**Rua Pouso Alegre, 2.060, Loja 18
Floresta – Belo Horizonte/MG**

**Tel.: (31) 3272-1149
Celular: (31) 9-8205-8813**

ctalentos@uol.com.br

www.cacatalentos.com



CAÇA TALENTOS
INOVAÇÃO EM TREINAMENTO E CONSULTORIA

**Tel.: (31) 3272-1149
Celular: (31) 9-8205-8813**

18
Anos

**SOLUÇÕES EM
CONSULTORIA E
TREINAMENTO
EMPRESARIAL**





COMO MONTAR E ADMINISTRAR UMA EMPRESA

Este curso tem o objetivo de preparar o participante para desenvolver habilidades Empreendedoras através de uma metodologia de vivência, levando para sala de aula a realidade empresarial. O curso será desenvolvido por meio de uma consultoria em sala de aula, desenvolvendo estratégias, trabalhando com cálculos e viabilidade econômica de cada projeto.

Cada aluno ou grupo terá a oportunidade de trabalhar e desenvolver o projeto de seus sonhos recebendo informações fundamentais para o sucesso de seu negócio.

Conteúdo programático

- Empreendedorismo;
- Plano de Negócios;
- Custo com pessoal e Tributos;
- Gestão de Pessoas;
- Administração do Tempo;
- Custos e Formação do Preço de Venda;
- Finanças e matemática Comercial;
- Contabilidade Financeira
- Análise do Fluxo de Caixa;
- Marketing Empresarial;
- Avaliação do Plano de negócio – Preparação para franquias.

Carga horária: 24 horas/aulas

Público Alvo: Gerentes, Empresários e Estudantes.



COMO MONTAR E ADMINISTRAR UM ESCRITÓRIO DE CONTABILIDADE

O curso por se tratar de uma consultoria em sala de aula inicia-se com um Plano de negócio e estudo do comportamento empreendedor.

Plano de negócio: Montando e administrando o escritório contábil.

Gestão de pessoas: Administração do tempo, Seleção e avaliação do pessoal, treinamento.

Finanças: Modelos de contratos, tabela de preços dos serviços, cobrança, gerenciamento financeiro.

Marketing: Cartão de visita, e-mails, site, redes sociais, rede de relacionamentos, visitas.

Sistemas Operacionais e Auditoria de riscos: Backups e arquivos de segurança, baixa de aplicativos, programas de contabilidade, Java, arquivos digitais, e-mail, gerenciamento dos trabalhos.

Carga horária: 12 horas/aulas

Público Alvo: Contadores, Administradores, Gerentes, Empresários e Estudantes.



CURSO PRÁTICO DE DECLARAÇÃO DE IMPOSTO DE RENDA PESSOA FÍSICA

Aprenda a fazer Declaração de Imposto de Renda na prática e ser um consultor na área. Modelos de apresentação, Preenchimentos, Comparação de Impostos, Recolhimento Restituição, Como preencher as fichas do programa, analisando a documentação, orientando os clientes e entendendo a legislação.



COMO MONTAR E ADMINISTRAR UM ESCRITÓRIO DE CONSULTORIA

O que preciso fazer para ser um consultor? Como criar uma empresa de consultoria? Marketing Pessoal e rede de relacionamentos. Quem precisa dos meus serviços? Como elaborar um orçamento dos serviços? Como participar do pregão e de licitações? Como conquistar a confiança dos clientes? Como montar um projeto de consultoria? Como diagnosticar, elaborar relatórios e determinar um plano de ação na consultoria? Durante o curso o aluno terá a oportunidade de criar uma empresa simulada para serviços de consultoria. O treinamento segue uma metodologia passo a passo que simplifica e agrega valor e credibilidade à atuação do consultor.

Carga horária: 12 horas/aulas

Público Alvo: Contadores, Administradores, Gerentes, Empresários e Estudantes.